



الدخل العالمي: لا مساواة خائفة.. وتركيز طفيف



79.5% من الثروة بقبضة
0.01% من السكان

حصتها 40% من الدخل:
الطبقة الوسطى صمود أم
تصدع؟

25% الإيراد الضريبي من
الدخل العالمي خلال
1980- 2021



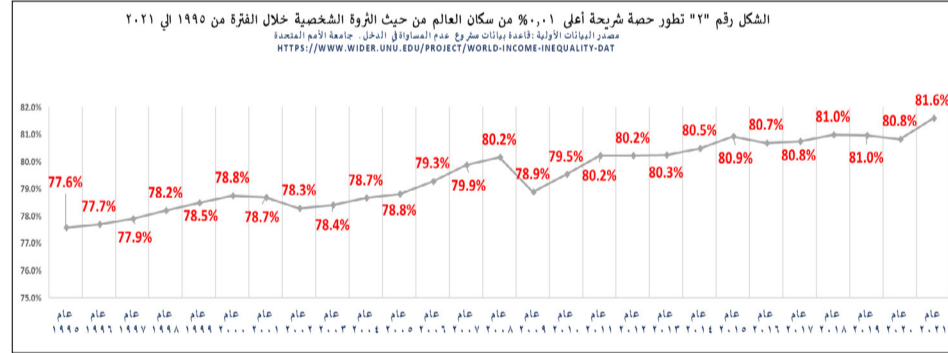
0.01% من السكان يستحوذون على 79.5% من الثروة الشخصية عالمياً

جمال محمد غيطاس

العالم، حيث يشير المنحني الخاص بثروات هذه الفئة الموضح بالشكل رقم «2»، إلى أن حصة هذه الشريحة بدأت من نقطة مرتفعة جداً، حيث بلغت 77.6% في العام 1995، ثم تصاعدت لتصل إلى 78.8% في عام 2000، ثم هبطت إلى 78.4% في عام 2003، ثم شهدت رحلة صعود جديدة قادت إلى 80.2% في عام 2008، ثم هبطت للمعدلات السابقة وبلغت 78.9% في 2009، لتبدأ بعدها رحلة جديدة من الارتفاع المستمر حتى انتهت عند حصة قدرها 81.6% العام الماضي 2021. يتوافق الاتجاه العام الذي يجسده هذا المنحني مع الأرقام الخاصة بعدد المليارديرات وثرواتهم حول العالم المذكورة بقائمة مجلة فوربس لعام 2021، حيث ورد بالقائمة أن عدد

من الثروة الشخصية، ويستحوذ عشر العشر المتبقي وهو 0.1% من السكان على 16.29% من الثروة، وأخيراً تستحوذ شريحة بالغة الضالة، تعادل جزء من مائة جزء من الواحد في المئة، أو 0.01% على 79.53% من الثروة، وذلك كله كمتوسط عام خلال الفترة المشار إليها. ولو تتبعنا تطور حالة الفقر المدقع والأشد ضراوة، الذي تمثله حصة شريحة أدنى 10% من سكان العالم من حيث الثروة الشخصية خلال الفترة من 1995 إلى 2021، سنجد أن هذه الحصة ظلت دون الصفر في المائة لمدة 26 سنة متصلة من بين الـ 27 سنة محل الدراسة، أي منذ عام 1995 إلى 2020، وفي العام الماضي 2021 تحركت لأعلى قليلاً لتسجل 0.006%

إذا امتلك شخص ما مليار دولار في عام ما، فهذا معناه أن ثروته خلال هذا العام تعادل ثروة مليون و 441 ألفاً و 961 شخص يعيشون تحت خط الفقر، أي الذين يمكن لكل منهم تكوين ثروة قدرها 693.5 دولار في العام بواقع 1.9 دولار في اليوم، طبقاً لتعريف خط الفقر الصادر عن البنك الدولي في 2015، وتبعاً لهذا المثال البسيط، ليس مستغرباً أن تخرج أحدث الأرقام الخاصة بالثروة الشخصية داخل مؤشر حالة "عدم المساواة في الدخل"، عالمياً، لتؤكد أنه خلال السنوات السبع والعشرين الأخيرة - أي من 1995 إلى 2021 - تركزت الثروة الشخصية عالمياً لدى عدد ضئيل جداً من الأفراد، ففي المتوسط، كانت هناك خلال هذه الفترة شريحة تقدر بـ 0.01% من البشر، تستحوذ وتمتلك 79.5% من الثروات الشخصية القائمة على كوكب الأرض، فيما يملك 99.99% من البشر على الـ 20.5% الباقية من الثروة الشخصية.

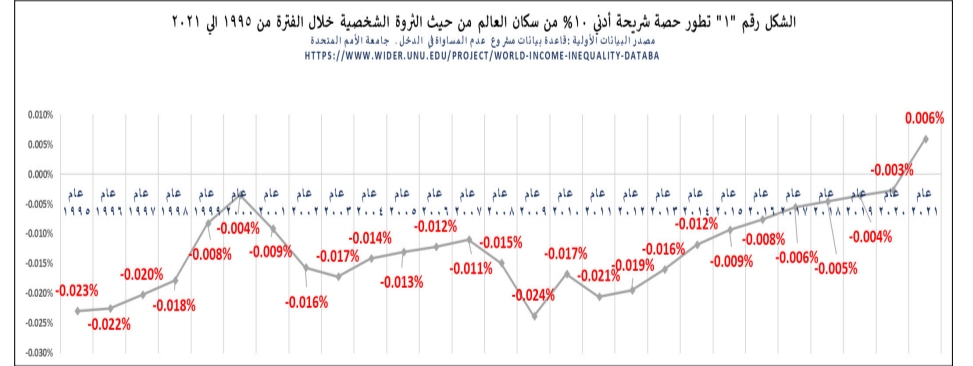


المليارديرات حول العالم بلغ 2095 مليارديراً في عام 2020، بثروة قدرها 8 تريليونات دولار، وذلك بعد أن كان العدد 470 مليارديراً في عام 2000 بثروة قدرها 898 مليار دولار. وإذا ما عدنا للمثال البسيط الذي أوردناه آنفاً، من أن كل مليار دولار يعادل ثروة مليون و 441 ألفاً و 961 شخص يعيشون تحت خط الفقر، فهذا معناه أن ثروة الـ 2095 ملياردير والبالغة 8 تريليونات، تعادل ثروة 11.5 مليار شخص ممن يعيشون تحت خط الفقر. نخلص من ذلك إلى أنه بين الفقر المدقع الأشد وطأة، والغني الفاحش الأشرس تركيزاً، بات عالماً مقسماً بين غالبية ساحقة أو شبه ساحقة تزيد نسبتها وتنكمش ثروتها مع الوقت، وأقلية بالغة الضالة، تقل نسبتها وتتضخم ثروتها مع الوقت، مما يرسخ حالة عدم مساواة الخائفة والتركيز المخيف في الثروة الشخصية، ويجعل أحلام العدالة والمساواة اثراً بعد عين، أو حلم يقظة يستعصي على الحدوث.

كرقم موجب لأول مرة. وعلى الرغم من أن ثروة هذه الفئة من الناس كانت دون الصفر طوال هذه السنوات، إلا أن مستوي حدة الفقر لم يكن واحداً، بل شهد تغيرات من آن لآخر، حيث بدأ منحني التطور من نقطة منخفضة تعبر عن أشد حالات الفقر خلال الفترة بأكملها، وساعتها كان الحصة -0.023%، ثم بدأت تتصاعد بصورة طفيفة حتى اقتربت من الصفر في عام 2000 حينما سجلت 0.004%، ثم أخذت في التدهور مجدداً خلال العقد الأول من القرن الحالي، لتصل لأقل مستوي لها في العام 2009، حينما سجلت -0.024%، ثم عادت للارتفاع التدريجي البطيء للغاية بصورة مستمرة خلال الـ 12 عاماً التالية، لتتجاوز الصفر بقليل وتنتقل للحالة الموجبة العام الماضي. سنجد النقيض تماماً في رحلة الغني الفاحش والتركيز المخيف للثروة، الذي تمثله شريحة الـ 0.01% الأكثر استحواداً على الثروة الشخصية حول

سكان العالم ينضون في الشريحة التي يوجد بها تنوع في الفقر ودرجاته، كالفقر المدقع، والفقر الأقل وطأة، ويستحوذ هؤلاء جميعاً على حصة قدرها 0.0017% فقط من الثروة الشخصية حول العالم، على الرغم من أنهم يمثلون نصف عدده.

في الدرجة الأعلى قليلاً من الثروة، تقع شريحة تمثل 40% من سكان العالم، تستحوذ على حصة من الثروة الشخصية أعلى بصورة طفيفة من الحصة التي تستحوذ عليها شريحة الـ 50% السابقة، حيث بلغ متوسط هذه الحصة خلال الفترة المشار إليها 0.03%. في معرض شرحه للبيانات، يقول مشروع «بيانات عدم مساواة في العالم» أن الشرائح الثلاث السابقة تمثل 89% من سكان العالم، وبالنظر إلى الجدول



يتضح أن هؤلاء جميعاً يستحوذون على ما مقداره 0.032% فقط من الثروة الشخصية عالمياً، ويأتي بعدهم شريحة أعلى 10% من السكان من حيث الثروة الشخصية، والتي تستحوذ بمفردها على 0.65% من الثروة، وبالتالي يمثل الشرائح الأربع 99% من سكان العالم، بحصة إجمالية 0.684% في المتوسط، أي أعلى من النصف في المائة بقليل. في الـ 1% المتبقي من السكان، تبين أن 0.9% منهم يستحوذون على 3.54%

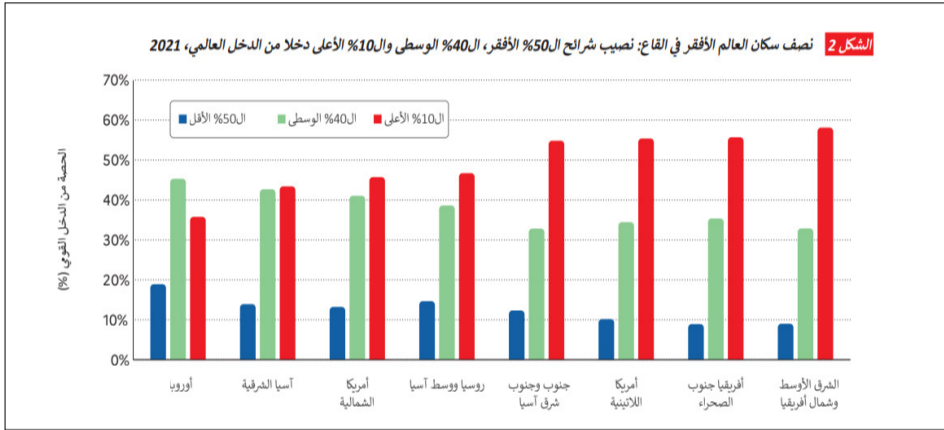
في الثلاثين من يونيو 2022، نشر مشروع قاعدة بيانات عدم المساواة في الدخل عالمياً <https://www.wider.unu.edu/project/world-income-inequality-database-wiid>، التابع لجامعة الأمم المتحدة أحدث ما لديه من بيانات حول أنماط توزيع الثروة الشخصية عالمياً، وقام مركز جسور بمراجعة وتصنيف وتحليل هذه البيانات الأولية، ويعرض الجدول رقم «1» المستخلص من التحليل، النسب المئوية التي ترصد حالة عدم المساواة في توزيع الثروة على الشرائح الأدنى والأعلى ثروة بين سكان العالم طبقاً لصافي الثروة الشخصية للأفراد، بحسب حجم كل شريحة سكانية بالنسبة لإجمالي عدد السكان ونصيبها من الثروة الشخصية.

وعند مراجعة النسب المعروضة بالجدول يتبين أن شريحة الـ 10% من البشر الأشد فقراً بين سكان العالم، كان متوسط حصة ثرواتهم خلال الفترة من عام 1995 إلى 2021 حوالي 0.01%، أي تحت خط الفقر ويعانون الفاقة والديون، وعند مراجعة الدرجة الأعلى في سلم الثروة، يلاحظ أن ضالة الثروة أو ربما انعدامها شملت أيضاً شريحة أوسع تضم نصف سكان العالم، حيث تشير البيانات إلى أن 50% من

تستحوذ على 39.5% من الدخل العالمي: الطبقة الوسطى تصمد أم تتصدع؟

محمود سلامة الشريف

يُقسّم تقرير "اللامساواة العالمي 2022" سكان العالم من حيث "الدخل القومي" إلى ثلاث فئات رئيسية، الأولى هي الفئة الأغنى وتمثل 10% فقط من السكان، وتستحوذ هذه الفئة مُنفردة على 52% من الدخل، أما الفئة الثانية هي الفئة الوسطى والتي تبلغ نسبتها 40% من سكان العالم وتستحوذ بدورها على 39.5% من الدخل، أما الفئة الثالثة وتشمل 50% من السكان لم يتجاوز نصيبها من الدخل 8.5% فقط. كما هو موضح بالشكل رقم (1). إزاء هذه الحالة من اللامساواة الصارخة بين فئات سكان العالم الثلاثة، هل تصمد الطبقة الوسطى أم تتصدع وتتآكل؟ ولماذا الطبقة الوسطى على وجه الخصوص؟



مالية وإدارية لعل أهمها: إعادة توزيع الدخل بين السكان من خلال سياسة ضريبية فعّالة ومنصفة، زيادة الانفاق على برامج الحماية الاجتماعية كالدعم المباشر لبعض السلع ووضع منظومة تعليمية وصحية تستغرق الفئات غير القادرة، تشجيع الشمول المالي وتسهيل الوصول للخدمات المصرفية، وغيرها. وفي الإجابة على تساؤل: هل الطبقة المتوسطة تصمد أم تتصدع؟ فإن المؤشرات العالمية تبعث ببادرة أمل لا تنبئ فقط عن صمود الطبقة المتوسطة بل وتمدها عالمياً لتصل بحلول عام 2030 إلى حوالي 5.2 مليار نسمة، أي 65% من سكان كوكب الأرض حينها. من ثم فإن الطبقة الوسطى في العالم تنمو فيما متوسطه 140 مليون شخص سنوياً. وذلك رغم الصدمة التي تعرضت لها هذه الطبقة خلال جائحة كورونا والتي فقدت بسببها 90 مليون شخص بحسب بيانات البنك الدولي ومركز «Pew» للأبحاث. غير أنه من الملاحظ أن اتساع نطاق الطبقة المتوسطة مستقبلاً لن يكون بالتساوي بين المناطق الجغرافية في العالم وإنما سوف يتركز بصفة أساسية في دول شرق آسيا ذات العدد الأكبر من السكان والاقتصاد الأقوى بين اقتصادات العالم.

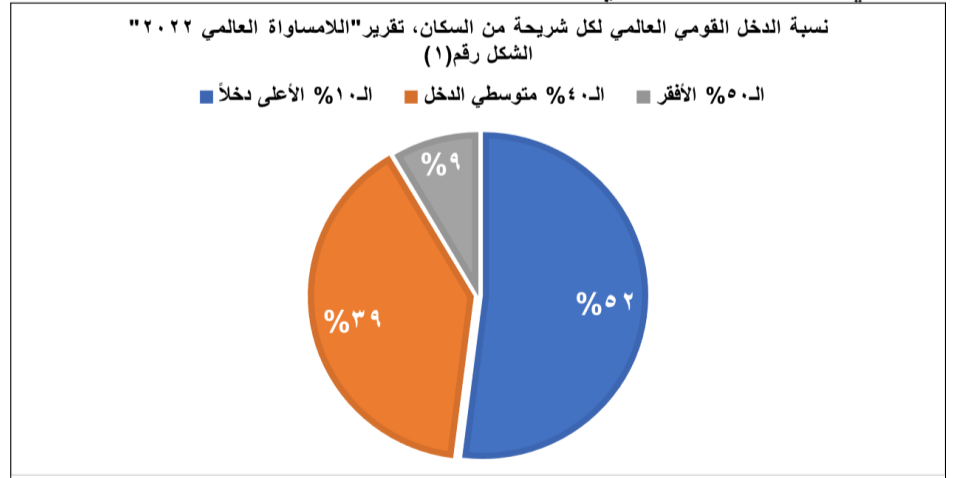
أخيراً لا مفر عن السعي نحو تمدد الطبقة الوسطى وبخاصة في الدول النامية على حساب الطبقتين الغنية والفقيرة، فهي ظاهرة صحية تحقق التوازن بين مصلحة الفرد ومصلحة الدولة، وتحد بشكل كبير من اللامساواة في الدخل، لتنزّل منزلة الضرورة لا الرفاه الاجتماعي.

تقلصت نسبة استحواد هذه الطبقة عن 40% من الدخل القومي في المناطق الجغرافية الأخرى، وهم روسيا ووسط آسيا، أمريكا اللاتينية، أفريقيا جنوب الصحراء، جنوب وجنوب شرق آسيا، الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، غير أن المنطقتين الأخيرتين هما الأدنى من حيث نصيب الطبقة الوسطى من الدخل القومي والتي بلغت 32% من دخل كل منطقة.

تظهر البيانات كذلك حجم فجوة اللامساواة في الدخل بين الطبقة المتوسطة وطبقة الأغنياء التي تزداد حدة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مقارنة بأوروبا الأكثر مساواتية، حيث يبلغ نصيب طبقة الأغنياء 58% من الدخل القومي في الأولى مقابل 36% في الثانية، أما الطبقة الوسطى استحوذت على 32% من الدخل القومي في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مقابل 45% في أوروبا. كما أن وضع اللامساواة يظل كما هو في حالة تنافر عند مقارنة الطبقة الفقيرة بنظيرتها المتوسطة ففي أوروبا استحوذت الطبقة الفقيرة على 19% من إجمالي الدخل القومي للمنطقة وهو الأعلى على الإطلاق بينما استحوذت الطبقة ذاتها على 9% فقط في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وهو الأدنى على الإطلاق. حالة اللامساواة التي تبدت بجلاء في 4 مناطق جغرافية على الأقل تعكس الوضع الاقتصادي غير المستقر لها لتظل دولها مدعوة لاتخاذ ما يلزم نحو تخفيف حدة اللامساواة بين مواطنيها وضرورة تمدد رقعة الطبقة الوسطى لتكون الغالبة، من خلال تبني جزم سياسات

والاجتماعي عين الاعتبار، إلا أنه بحسب دراسة أجراها معهد بروكنجز «BROOKINGS» تنقسم هذه الطبقة إلى الطبقة المتوسطة الدنيا (التي تكسب 11 إلى 50 دولاراً في اليوم في عام 2011 تعادل القوة الشرائية) والطبقة المتوسطة العليا (التي تكسب 51 إلى 110 دولاراً أمريكياً في اليوم في عام 2011 تعادل القوة الشرائية). وإن كان هذا المعيار ليس قاطعاً على تحديد الطبقة الوسطى إلا أنه يظل المعمول به لقياس هذه الطبقة في أغلب دول العالم، غير أن لهذه الفئة سماتها وقسماتها، التي تتفرد بها وتميزها عن الفئتين الأخرتين الغنية والفقيرة، حيث ينتمي إليها كل من يستطيع أن يُلبي حاجاته الأساسية مع الاحتفاظ بحد أدنى من جودتها، ويتمكن من عيش حياة كريمة يتمتع فيها بأمان نسبي عن الفقر والعوز، يشعر بالقلق أحياناً إزاء التضخم أو الصدمات الاقتصادية التي تؤثر سلباً في مستوى معيشته إلا أنه لا يزال قادراً على سداد فاتورة احتياجاته من المسكن والمأكل والمشرب.

تكمن أهمية الطبقة الوسطى في كونها الأكثر استهلاكاً، فقد أنفقت ما مجموعه 44 تريليون دولار في عام 2020 أي 68% من إنفاق المستهلكين في العالم، ما يحفز بدوره عملية الإنتاج والتصنيع فهي الفئة المستهدفة لاعتبارها محركاً لاقتصادات الدول. كذلك هي الفئة ذاتها التي يستهدفها القطاع المصرفي، فالخدمات المصرفية كالقروض الشخصية وقروض السيارات والبطاقات الائتمانية على سبيل المثال تخرج عن مقدور الفئة الفقيرة ولا تحتاج لها فئة الموسرين في الأغلب، بينما العامل المحفز لها هي الطبقة الوسطى التي تسهم بشكل كبير في تعاضد نشاط هذا القطاع. الطبقة الوسطى كذلك هي الأكثر سعياً نحو التعليم والأكثر قدرة على تحمّل مشاقه وأعباءه المادية والمعنوية لإيمانها بأنه السبيل الوحيد لكسب العيش فيخرج منها السواد الأعظم من المبتكرين ورواد الأعمال والموظفين العموميين وغيرهم. من ثم تتكوّن علاقة طردية بين حجم الطبقة الوسطى والنمو الاقتصادي للدولة،



أما من حيث تموضع الطبقة الوسطى بحسب المناطق الجغرافية فقد تفاوتت نصيبها من الدخل في كل منطقة على حدة، كما هو في الشكل رقم (2). إذ تصدرت أوروبا ترتيب المناطق الثمانية واستحوذت الطبقة الوسطى فيها على 45% من إجمالي دخلها القومي، تلتها منطقتي آسيا الشرقية وأمريكا الشمالية إذ تخطت نسبة استحواد الطبقة الوسطى على 40% من إجمالي الدخل القومي لكل منطقة منهما، فيما

فكلما زاد حجمها على حساب الفئة الفقيرة وفئة الأغنياء كان ذلك مؤشراً صحياً والعكس صحيح. ولكن من هم الأشخاص الذين يدخلون ضمن الطبقة الوسطى؟ وهل تتفاوت حصص دخلهم بحسب موقعهم الجغرافي؟ ليس من السهل وضع تعريف مُحدد وحاسم لمفهوم ونطاق الطبقة الوسطى على مستوى العالم، إذ تختلف هذه الطبقة من مكان لآخر ومن زمان لآخر، مع وضع البعدين الاقتصادي

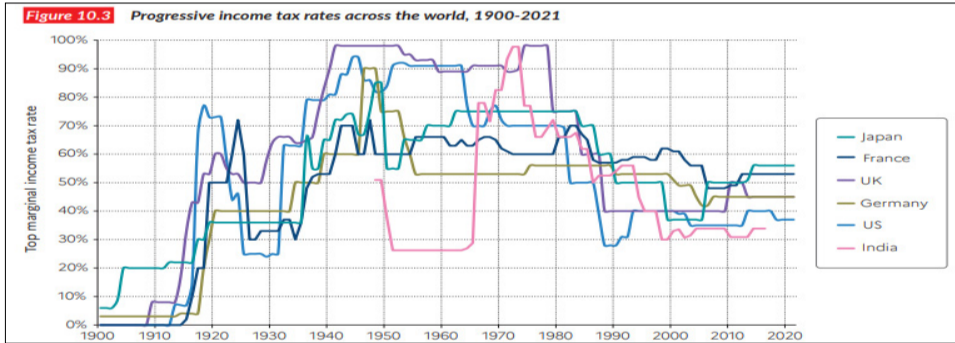
25% نسبة الإيراد الضريبي من الدخل العالمي خلال 1980-2021

إعداد وترجمة نهال زكي

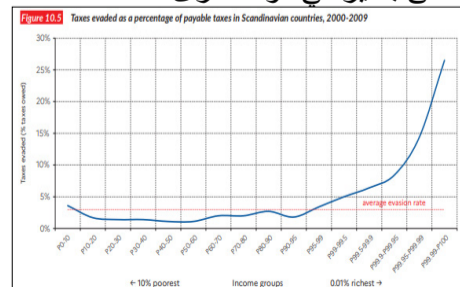
العالمية من 540% إلى 960% من الدخل العالمي وزادت بشكل أسرع من الثروة الإجمالية بين عامي 1995 و2020، تزامنا مع سيطرة حكومية ضئيلة أو معدومة على التدفقات المالية مما مهد الطريق للتهرب الضريبي من الأفراد الإثرياء والشركات متعددة الجنسيات. وتقدر حاليا ثروة الأسر في الملاذ الضريبي بحوالي 10% من الناتج المحلي الإجمالي العالمي. وتشير الأدلة إلى أن الثروة العالمية في الخارج قد زادت بشكل كبير منذ الثمانينيات. عام 1980، تم حجز أقل من 2% من رَسْمِة سوق الأسهم الأمريكية في الملاذ الضريبي وارتفعت هذه النسبة إلى ما يقرب من 10% في أوائل 2010. وأخيرا، أظهرت الأبحاث، أن التهرب قد عرقل التقدم الضريبي في جميع أنحاء العالم، وأن معظم الأفراد في الاقتصادات

الأطراف الاقتصادية الفاعلة بناءً على طاقاتهم، وبالتالي جني إيرادات أكثر. ومن المعروف أن الضرائب التصاعدية تهدف إلى عدالة الأنظمة الضريبية تجاه دافعي الضرائب، لذا ربط المشرعون في جميع أنحاء العالم عبر التاريخ الارتفاع العام للدخل الحكومي بضرائب تصاعدية، وقد بلغ متوسط أعلى معدل لضريبة الدخل الهامشي خلال 1980-1950 في الدول الغنية 72%، ووصل هذا المتوسط إلى 92% في الولايات المتحدة خلال 1963-1951، بينما بلغ متوسط أعلى معدل للضريبة العقارية 80% بين أوائل الأربعينيات ومنتصف السبعينيات، كما لوحظت معدلات مرتفعة في المملكة المتحدة وألمانيا واليابان، وكذلك في فرنسا وغيرها من الدول ذات الدخل المرتفع أو الدول الناشئة. كما بالشكل 10.3.

منذ عام 1980 ونسبة الإيراد الضريبي من الدخل العالمي تتطور مع الوقت، حتى انتهى بها المطاف لتشكّل 25% من الدخل العالمي في 2021، وبحسب ما أورده تقرير "اللامساواة في الدخل عالميا لعام 2022"، فإن هذا التطور لم يكن على وتيرة واحدة، بل تضمن العديد من الجوانب التي رصدتها الفصل العاشر من التقرير خلال 1980 - 2021، ومن بينها أحوال التقدم الاجتماعي وإعادة توزيع الثروات وسياسات التحرر الاقتصادي في كلا من الدول الغنية والدول النامية والأخذة في النمو، والعوامل التي تؤثر على الاستثمارات في مجال التعليم والصحة والبنية التحتية، خاصة فيما يتعلق بالإيراد الضريبي والإنفاق العام في الدول الناشئة وركود الإيراد الضريبي والإنفاق الاجتماعي العالمي، وارتفاع معدلات التهرب الضريبي.



المُتقدّمة لا يتهربون من الضرائب، لأن أغلب دخلهم من الأجور والمعاشات التقاعدية يتم الإبلاغ عنها تلقائياً إلى السلطات الضريبية. وعلى النقيض، تظهر البيانات المُسرّبة تهرباً ضريبياً منتشراً في الشرائح الأعلى، حيث يتهرب أعلى 0.01% من أصحاب الدخل بالدول الإسكندنافية من 25% إلى 30% من ضرائب الدخل الشخصي، وهو أعلى بكثير من متوسط معدل التهرب بحوالي 3% (انظر الشكل 10.5)، ونظراً لأن الدول الإسكندنافية تحتل مرتبة بين الدول التي تتمتع بأعلى ثقة اجتماعية، وأدنى مستوى للفساد، وأقوى احترام لسيادة القانون، فإن التهرب بين الأثرياء قد يكون أعلى بكثير في دول أخرى.



المصدر: تقرير اللامساواة العالمي 2022

لكن في الثمانينيات، شهد أصحاب الدخل الأعلى في الولايات المتحدة انخفاضاً كبيراً في ضرائبهم، بينما لم يرتفع الناتج المحلي الإجمالي، بل إن الانخفاض الحاد بالنمو كان بعد هذه التخفيضات الضريبية الكبيرة وليس قبلها. مما يعني أن العديد من العوامل، بخلاف معدلات الضرائب، مثل النفقات التعليمية، وأنظمة العمل، والسياسة الصناعية، الخ، تؤثر على معدلات نمو الاقتصاد الكلي، ولكن التجارب الضريبية واسعة النطاق في الحياة الواقعية التي أجريت خلال 1980-2020 تشير إلى أن الإعفاءات الضريبية لم ترق إلى أهدافها، وتفقد للروابط الواضحة بينها وبين الآثار الإيجابية على النمو والتوظيف. أما السبب الآخر للنمو المُتباطئ للإنفاق الاجتماعي عالمياً، فهو زيادة التهرب الضريبي، مما كَبَحَ جِماح التصاعد الضريبي والدعم العام للضرائب، لذا يُثار سؤال هام: إذا كان بإمكان بعض دافعي الضرائب التهرب من السداد، فلماذا يلتزم غيرهم بالدفع؟ لقد شجع على التهرب الضريبي ظهور العولمة المالية وتحرير تدفقات رأس المال عبر الحدود (مع عدم وجود نظراء ضريبيين أو اجتماعيين أو تنظيميين)، وارتفعت الأصول المالية

مجال الرعاية الصحية انخفض الإنفاق في الدول منخفضة الدخل بشكل عام منذ عام 2000، من حوالي 1.3% إلى 1% من الدخل القومي.



وشهد الإنفاق العام العالمي على التعليم ركوداً بلغ حوالي 5% من الدخل العالمي، في حين زاد الإنفاق العام على الرعاية الصحية بشكل طفيف من 3% في 1980 إلى حوالي 5% من الدخل العالمي حتى تاريخه.

وعن أسباب ركود الإيراد الضريبي العالمي وزيادة الضئيلة في الإنفاق على التعليم منذ الثمانينيات، يتبين أن أحد الأسباب الرئيسية للحد من الإيراد الضريبي هو أن الضرائب تكبح النمو الاقتصادي، ومن الشائع في هذا السياق أن الضرائب تشوه الحوافز الاقتصادية، مما يُعيق عمل الأسواق والاستفادة من كامل إمكاناتها. وبالرغم من عرقلة بعض مستويات الضرائب للنشاط الاقتصادي، إلا أن فترات التوسع الضريبي في الدول الغنية لم تُضر بالنمو الاقتصادي. بل في واقع الأمر، عززت الضرائب التصاعدية المُرتفعة عمليات النمو والتوظيف في أوروبا والولايات المتحدة أكثر من فترات التدرج الضريبي المنخفض أو الركود الضريبي.

وقد اقترن التوسع الضريبي والإنفاق الاجتماعي في الغرب بزيادات حادة في الضرائب التصاعدية، حيث أدت معدلات هذه الضرائب، سواء على الدخل أو رأس المال، إلى فرض ضرائب على

وفقاً للتقرير.. تزايدت كلاً من الضرائب والإنفاق على مدى الأربعين عامًا الماضية في العديد من الدول الناشئة بدرجة أقل بكثير مما كانت عليه في الغرب في القرن العشرين، بينما تعرضت الإيرادات الحكومية بالدول ذات الدخل المنخفض إما للانخفاض أو الركود. ويوضح الشكل 10.2a أن إيرادات الحكومة في الهند والصين شكلت 10-15% من الدخل القومي عام 1980، أي نفس مستوى الدول الغنية قبل حوالي 60 عامًا. وبدءاً من نفس العام، ارتفعت إيرادات الضرائب الحكومية في هذه الدول إلى 15-20% من الدخل القومي، وعلى الرغم من هذه الزيادة الملحوظة، إلا أنها كانت أبطأ من تلك التي شهدتها الدول الغنية بين عامي 1920 و1960، حيث ارتفعت الإيرادات الحكومية من 10-15% إلى 30-35% من الدخل القومي. في روسيا وآسيا الوسطى، انخفضت الإيرادات من 35% في منتصف التسعينيات، بعد انهيار الكتلة السوفيتية، إلى 30% اليوم. في أفريقيا جنوب الصحراء الكبرى، انخفضت الإيرادات الضريبية خلال نفس الفترة من 19% أو أقل إلى 15%.

وطبقاً للنمو العام فإن العلاقة طردية بين الإيراد الضريبي وبين الإنفاق على الصحة والتعليم، فزيادة الأولى تعني زيادة الإنفاق في هذين المجالين. وبالفعل زاد الإنفاق العام في الدول الناشئة مثل الصين والبرازيل بين 1980 و2020 من حوالي 1% إلى 4% من الدخل القومي، وقد ساهمت هذه الزيادة في مكافحة الفقر المُدقع، واحتواء عدم المساواة وتوليد فرص جديدة لنمو الدخل في هذه الدول. خلال نفس الفترة الزمنية، زاد الإنفاق في باقي دول أمريكا اللاتينية، بينما ارتفع بشكل طفيف في جنوب شرق آسيا، حيث تراوحت الزيادة في الهند بين أقل من 1% بقليل إلى ما يزيد عن 1% بمقدار ضعيف من الدخل القومي، وارتفع من 1% إلى 1.8% في إندونيسيا. أما في